



Commercial – France Ouest

Filtration Group SAS est un acteur européen de premier plan dans le domaine de la filtration industrielle. Filiale de Filtration Group Corp (USA), nous sommes actifs depuis les années 1930 avec les marques Eurofiltec, amafilter® et maintenant Global Filter. Filtration Group s'engage à rendre le monde plus sûr, plus sain et plus productif, et nous fournissons des solutions de filtration industrielle efficaces et innovantes aux problèmes les plus difficiles. Spécialisés dans la filtration solide-liquide, nous proposons des cartouches filtrantes, des poches et des cuves filtrantes adaptées à un grand nombre d'applications (chimie, agro-alimentaire, cosmétique, énergie, ...).

Le commercial Ouest de la France est rattaché au directeur commercial Europe. Poste basé dans l'ouest de la France.

Principales responsabilités :

- Développer et faire croître les ventes sur son territoire en identifiant les opportunités sur le marché et en exécutant efficacement les objectifs.
- Travailler en étroite collaboration avec la direction et les équipes techniques pour apporter de la valeur ajoutée aux clients.
- Planifier et exécuter une stratégie de vente industrielle (Agroalimentaire, Chimie, Pharma, Micro-électrique, Cosmétique, etc) à travers différents canaux directs et indirects.
- Établir des relations avec les clients sur un territoire donné
- Communiquer la valeur ajoutée des produits et comprendre les besoins des clients afin de résoudre leurs problèmes.
- Structurer, négocier et conclure des affaires
- Qualifier et suivre les opportunités commerciales
- Voyager si nécessaire sur le territoire donné (jusqu'à 50%)
- Suivi de la politique de prix
- Suivi de la procédure ISO
- Collaborer avec les départements marketing et R&D
- Utilisation du CRM Salesforce

Ce que nous recherchons :

- Une personne ayant l'esprit "chasseur" avec un sens commercial avéré et une expérience de la vente.
- Compréhension technique des technologies de filtration
- Minimum 2 ans d'expérience dans la filtration des liquides
- Une personne positive avec de fortes capacités de communication en français et en anglais.
- Diplôme d'ingénieur ou de technicien de préférence, mais pas indispensable

Avantages:

- Salaire compétitif + structure de commission généreuse
- Culture d'entreprise forte et encourageante
- Voiture de fonction
- Soins de santé / Assurance médicale / Assurance dentaire
- Pension de retraite
- Assurance vie
- Dépenses

Pour postuler, veuillez envoyer votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse suivante : christophe.picoche@filtrationgroup.com